#### **BRUNSWICK**

マルチステークホルダー・エンゲージメント

Beyond the Black Tokyo 2025



#### **BRUNSWICK**

1 二紹介



**唐木 明子** マネージング・ パートナー (東京)

豊富な経験を持つ戦略アドバイザー。約20年に亘り、 企業の最重要課題について助言を提供。

ブランズウィック・グループ参画前は、PwCコンサルティング合同会社(Strategy&)のパートナーとして、PwC ジャパン及びAPACのOversight Board Memberを歴任。マッキンゼー・アンド・カンパニー、J.P.モルガン、クレディ・アグリコル・グループを経てブランズウィックに参画。

米国ニューヨーク州弁護士資格保有。経済産業省等の 委員会に参画し、メディアでの発信も活発に行う。

# Brunswick Groupは重要局面におけるマルチステークホルダーとのエンゲージメントにつき経営陣を支援する戦略アドバイザー

ブランズウィック・グループの拠点網



# 事業活動に大きな影響を及ぼす課題に対して広く支援を提供する

主なサービス提供領域

Financial Situations

アクティビスト 対応・M&A・ MBO など Regulation & Geopolitics

海外進出·

規制対応・

地政学リスクなど

Crisis

不祥事・事故・ 訴訟・サイバー など Reputation building

CEO交代·

海外進出 など

シアム



サステナ ビリティ 文化・ 芸術・ 財団

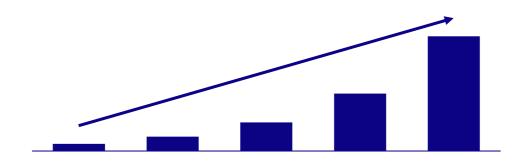
© Brunswick Group

- !

2 マルチステークホルダー・ エンゲージメント

### 日本企業の成長には、変化に挑戦することが必須

#### 地合いが不利な中での日本企業の成長戦略の方向感とは



#### 成長市場にいる企業

市場なりに成長すれば成長

成長のた めにやる べきこと

- 他と同じことをすればよい
- より早く、より正確に、より多くやれれば、他より更に成長する



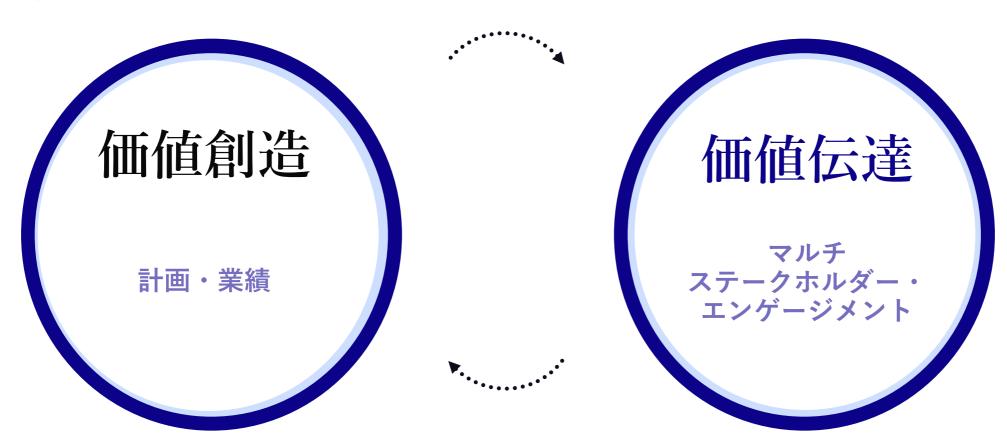
#### 成熟市場にいる企業

市場なりでは停滞、あるいは縮小

- 他と違うことをする(新しいニーズを捉える)
- 違う市場に展開する

価値を真に実現するためには、価値創造と価値伝達両輪が必要

価値の実現とマルチステークホルダー・エンゲージメント



株主と株主に影響を及ぼすステークホルターの信頼を得ることが目標 価値提供と価値伝達は相互に影響を及ぼしあいながら発展する

# マルチステークホルダー・エンゲージメントとは、

企業が多様な関係当事者と戦略的に関わり、 相互理解と信頼を通じて、企業の意思決 定・行動・存在意義の正当性を関係当事者 とともに構築していく営み

## ステークホルダーとのエンゲージメントは重要性と難易度が増し ている

#### ステークホルダー・エンゲージメントの 重要性と難易度

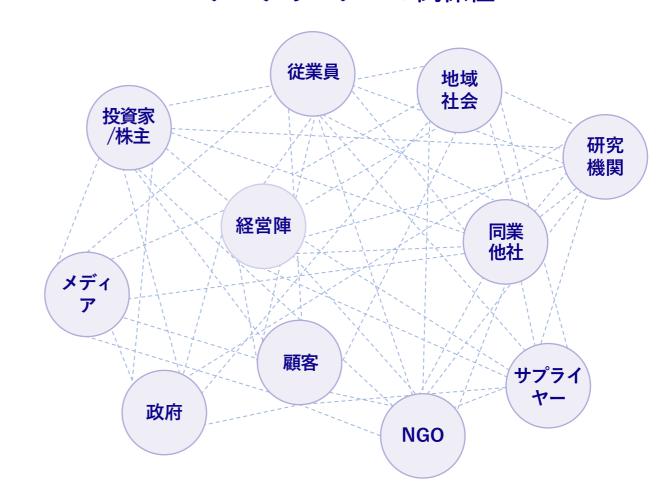
#### ステークホルダーとのエンゲージメントの重要性

- 事業ポートフォリオ再構築
- 海外市場展開、新規事業
- 有事対応

#### 加速度的な難易度の増大

- 新規の/変化するステークホルダー
- 情報伝達のスピードに即した対応の迅速化の要請
- ステークホルダーが繋がり、影響を与え合う
- 各ステークホルダーも内実は多様性に富む

#### ブランズウィック・グループが考える ステークホルダーの関係性



新規領域、海外でこそ マルチステークホルダー・ エンゲージメント



ユニリーバは欧州発の企業で外資系に 位置付けられます。

だからこそ、なおさら自分たちの立ち 位置を明らかにし、それを理解してい ただくマルチステークホルダー・エン ゲージメントは重要だと思っています。 ステークホルダーには、消費者や地域 社会も含まれます。|

唐木明子の新イノベーション解体新書 第2回

#### サステナビリティーと成長を両立させるユニリーバ の事業戦略とは マーケティングがわかる 消費が見える

2024年03月29日 読了時間: 12分

11 למ













唐木 明子 ブランズウィック・グループ マネージング・パートナー

ビューティーケア、パーソナルケア、ホームケア、食品などの製品を製造、販売 するグローバル企業として知られるユニリーバ。サステナビリティー(持続可能 性)を戦略の中心に置きながらも、継続的に事業を成長させてきたその経営方針 は注目を集めています。様々なステークホルダーをどのように巻き込み、どのよ うにイノベーションを起こしてきたのか。ユニリーバ・ジャパン・ホールディン グスの代表職務執行役でジェネラルカウンセルの北島敬之氏に話を聞きました。



## ご参考:マルチステークホルダー・エンゲージメントの実例

前提:スポーツ選手Aによる女性への性加害の刑事告訴が報道された。Aは日本代表の一員であり、リーグ戦を戦っているところであった。A選手は事実無根として、女性を逆に告訴している。

#### スポーツ協会からのお知らせ

○○で開催されている○○を戦う日本代表において、A選手がチームを離脱することになりましたのでお知らせします。なお、A選手に代わる選手の招集はありません。

A選手に関する一部報道について、■■協会では 報道されている事実関係の内容について当事者の 主張が異なっていると理解しており、慎重な対応 が求められると考えています。

■■協会としては、A選手本人の心身のコンディションを考慮した結果、A選手が本日付でチームを離れることを決定しました。日本代表チームとA選手を応援していただいている多くの皆様にご心配をおかけしていることについてお詫び申し上げます。

#### 欧州の所属クラブからのお知らせ

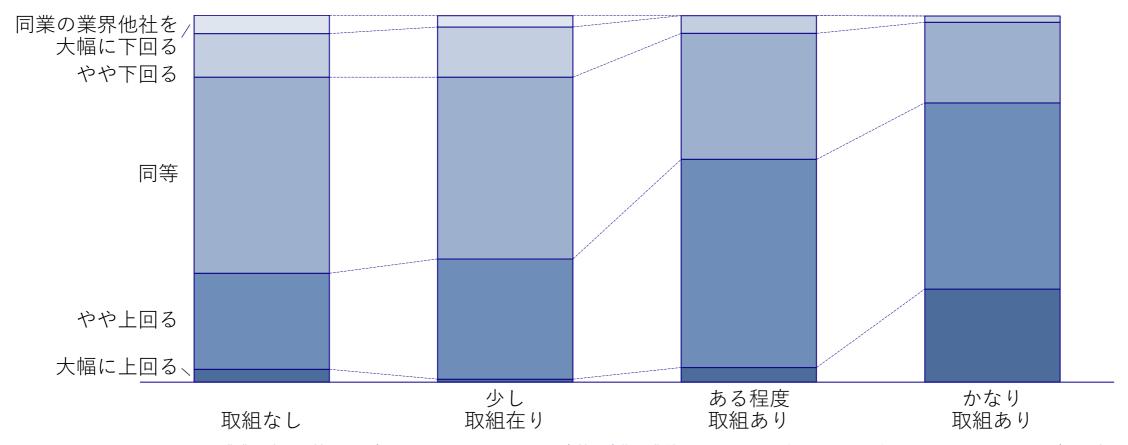
□□クラブは、A選手に関して、日本のメディアが報じた内容と、同選手が起こした名誉毀損の告訴状を注目し、留意しています。 クラブは、疑惑の事実を明らかにする具体的な情報を待っている 段階であり、関連する法的進展に細心の注意を払う予定です。

これまでA選手の人間的資質と行動が、クラブによって疑問視されることはありませんでした。クラブとしては、司法調査の結果を待たないことには、メディアの報道を裏付ける一切の情報を持っていません。現段階でクラブは選手とのこれまでの連携を大切にいたします。

一方、当クラブとしては、このような重要なテーマを極めて重要視していることも強調いたします。当クラブでは従来より、リーグと共同で女性に対するあらゆる形態の暴力との戦いへの取り組みを改めて表明しており、新たな啓発活動に取り組んでいることも発表しています。

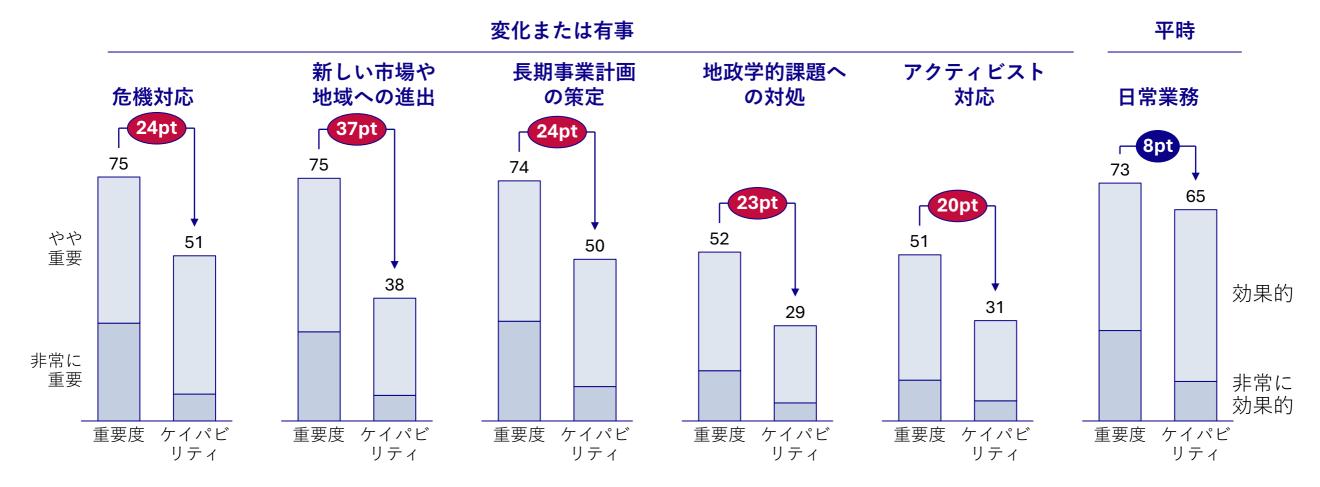
マルチステークホルダー・エンゲージメントは、企業の業績によい影響を与 えている可能性がある

マルチステークホルダー・エンゲージメント取組度と競合比自社業績認識 (回答数 (100%) = 517)



設問:同業業界内で比較した場合のあなたの所属されている会社の今期の業績見通しについて次のうち最も近いものを選んでください(選択肢は 図表記載の通り) マルチステークホルダー・エンゲージメントの重要性とケイパビリティ充足 度は重要性の差は日常業務においては少なく、変化又は有事で大きい

マルチステークホルダー・エンゲージメントの取り組み:場面ごとの現状(%)



#### 設問

- 重要性「以下の各状況において、マルチステークホルダー・エンゲージメントをどの程度重視すべきだと思いますか?」
- ケイパビリティ「以下の各状況において、現在どの程度の熟練度で業務を遂行、または準備できていますか?」

# 戦略課題対応型のマルチステークホルダー・エンゲージメントは多くのステークホルダーが複雑に絡み合う

#### 具体的な活動例:アクティビストからの投資・提案への対応

戦略コミュニケーション • 投資家/株主向け の高度化 ステートメント 投資家/ 対話 ティビ 株主 • 想定Q&A スト ステークホルダー マイクロサイト 毎に自社の戦略を 企業 取締役 戦略の更新/反映 企業スタンス 分かりやすく提示 を検討・連携 議決権 • 判断基準の理解 経営陣 行使助 展開のシナリ 対話 言会社 オの可視化 経営戦略 ガバナンス再設計の定着 エンゲージ IR メント戦略を • 公式文書準備 立案 顧客・ 法務 アクティビストの主張、 • 想定O&A 社員 SR/IR活動の高度化 投資家の ナラティブ、 他の株主の意向を踏まえ、 センチメントの 各種資料の 財務経理 取組の前倒し、戦略の更新、 理解・対応 進備 説明の強化 広報 • 取材依頼調整 対応体制の . . . メディブ 確立 • 想定O&A . . .

平時

準有事(株式取得・提案受領)

有事(公開キャンペーン)

事後

# マルチステークホルダー・エンゲージメントにIQとEQが必要

マルチステークホルダー・エンゲージメントに必要なスキルセット

#### 課題解決力

- 現状分析力
- ・課題抽出力
- ・解決策の構想力

#### 想像力と理解力

・多様な価値観の尊重・信念や背景の違いの把握



マルチステークホルダー・ エンゲージメント



#### 対話力

- ・冷静な意思疎通
- ・相互理解の促進

#### 推進力

状況に応じた戦略設計 ・複数の手法の組合せ

#### BRUNSWICK

```
ABU DHABI
    BEIJING
    BERLIN
   BRUSSELS
   CHICAGO
   DALLAS
    DUBAI
  FRANKFURT
  HONG KONG
JOHANNESBURG
    LISBON
   LONDON
   MADRID
    MILAN
   MUMBAI
   MUNICH
  NEW YORK
    PARIS
   RIYADH
SAN FRANCISCO
  SÃO PAULO
  SHANGHAI
  SINGAPORE
  STOCKHOLM
   SYDNEY
    TOKYO
WASHINGTON DC
```

ONE FIRM. GLOBALLY.